

УДК 338.2

DOI: 10.15372/KhUR20160303

Создание в Кемеровской области энерготехнологического комплекса на базе разреза “Караканский-Западный”

Г. Л. КРАСНЯНСКИЙ, С. В. КИЯНИЦА

ООО “КАРАКАН ИНВЕСТ”,
проспект Октябрьский, 2Б, офис 810, Кемерово 650066 (Россия)

E-mail: s_kiyanitsa@karakan-invest.ru

Аннотация

Необходимость развития углехимии диктуется существующими ограничениями развития угольной промышленности Кузбасса. В то же время практическая реализация проектов глубокой переработки угля осложняется отсутствием российских промышленных технологий углехимии, высокой стоимостью зарубежных технологий и текущими экономическими условиями. Для развития российской углехимии требуется консолидация усилий научного сообщества, угледобывающих компаний и государства в рамках государственно-частного партнерства.

Ключевые слова: уголь, добыча угля, переработка угля

ВВЕДЕНИЕ

В мае 2011 г. в Кемерово состоялось расширенное заседание российского организационного комитета Всемирного горного конгресса “Уголь в мировой экономике”. Эта научно-практическая конференция проходила при поддержке Совета Федерации Федерального Собрания РФ, Министерства энергетики РФ и Администрации Кемеровской области. Одной из основных тем стало обсуждение необходимости глубокой переработки угля с целью получения продуктов углехимии и применяемых технологий.

Данная тема сохраняет свою актуальность, и сегодня хотелось бы поделиться нашим пятилетним практическим опытом в данной сфере и анализом существующих системных проблем.

ПОТРЕБЛЕНИЕ УГЛЯ В РФ

Потребление угля на внутреннем рынке России снижается на протяжении последних

25 лет, начиная с 1990 г. Сегодня этот показатель достиг уже 45 %, и причина этого состоит в том, что топливный баланс России ориентирован на газ. Его стоимость регулируется государством, потому использовать газ выгоднее по сравнению с углем. Соотношение цен уголь/газ в пересчете на 1 т условного топлива в данный момент равно 1 : 1.6, а для равнозначной конкуренции это соотношение должно составлять не менее 1 : 2.5.

Ввиду высокой конкуренции на внутреннем рынке уровень цен на энергетический уголь в России сегодня лишь немного превышает себестоимость его добычи, а по отдельным направлениям продаж даже ниже ее (например, поставки крупным круглогодичным потребителям – угольным ТЭЦ). Цены на коксующиеся угли так же невысокие из-за проблем в металлургической отрасли.

Сокращение внутреннего рынка России определило экспортную направленность отрасли. Поставки российского угля зарубежным потребителям ежегодно растут: с 1994 г. экспорт российского угля вырос более чем в 7 раз.

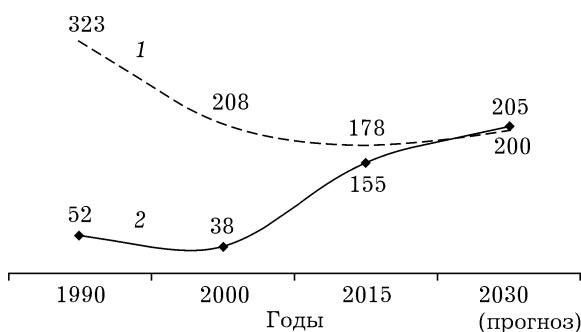


Рис. 1. Потребление (1) и экспорт (2) угля в России (данные АО “Росинформуголь”).

ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ОГРАНИЧЕНИЯ ПРИ ТРАНСПОРТИРОВКЕ УГЛЯ В ПОРТЫ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА

Организация экспортных поставок в перспективном восточном направлении сильно сдерживается пропускной способностью железных дорог. В настоящее время согласуется только треть от размещенных объемов поставок по заявкам угольных компаний (35 вагонов из 100).

НИЗКАЯ ДОЛЯ УГЛЕДОБЫВАЮЩИХ КОМПАНИЙ В СТРУКТУРЕ ЦЕНЫ РЕАЛИЗАЦИИ

Экспортные поставки, призванные стать источником регулярного дохода для угольных компаний, на деле не обеспечивают ожидаемой прибыли, и в первую очередь из-за высоких транспортных расходов. Так, эффективив-

ная реализация кузбасского угля ограничивается значительными расстояниями до рынков восточного и западного направлений (свыше 4500 км). Высокие железнодорожные тарифы, которые выросли с 1999 г. более чем в 7 раз, приводят к тому, что сегодня перевозка угля превышает его товарную стоимость (565 и 540 млрд руб. соответственно).

В итоге, из 40–48 долл. США – средней цены реализации на экспорт 1 т энергетического угля – 12–15 долл. США получают порты (примерно 30 % цены), 19–22 долл. США железная дорога (~45 %) и только 10–11 долл. США остается угольным компаниям (23–25 %). Десять лет назад, в 2005 г., доля угольных компаний в структуре цены достигала 77 % при тех же мировых ценах на уголь (примерно 50 долл. США/т) (рис. 2).

Необходимо отметить, что доход крупных угольных компаний с собственной портовой инфраструктурой при экспортных поставках примерно на 10 долл. США выше, так как они осуществляют перевалку в порту по себестоимости. Это еще раз подтверждает целесообразность создания “народного” порта, проект которого неоднократно обсуждался в последние годы. Его реализация позволит избежать монополизации на рынке и поддержать экспортные поставки средних и небольших угольных компаний.

МИРОВАЯ “ДЕМОНИЗАЦИЯ” УГЛЯ И РАЗВИТИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОГРАММ

Пока остается неясной и стратегическая перспектива развития экспортных поставок угля из России. Сегодня в мире уголь активно “демонизируют”, в первую очередь в плане экологии. В соответствии с экологическими программами снижается потребление угля в Европе и других странах с развитой экономикой. Как следствие, предложение угля на мировом рынке превышает спрос и цены на энергетический уголь стабильно снижаются с 2011 г.

На прошедшей в Париже в конце 2015 г. конференции по климату 195 стран мира взяли на себя обязательства по снижению выбросов углекислого газа в атмосферу. Большинство государств планирует осуществлять это за счет закрытия и реконструкции ТЭЦ-

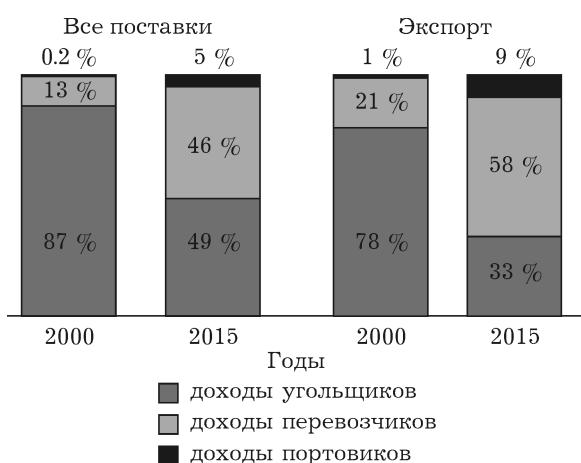


Рис. 2. Распределение доходов в конечной цене реализации угля (данные АО “Росинформуголь”).

потребителей угля. Подобные действия уже активно предпринимаются в Европе, где ежегодно закрываются как угольные ТЭЦ, так и угледобывающие предприятия. Данная практика распространяется и в других странах мира. Так, в конце 2015 г. Китай приступил к реализации программы реконструкции угольной энергогенерации с целью сокращения выбросов и потребления угля.

В результате Международное энергетическое агентство (МЭА) в конце 2015 г. пересмотрело среднесрочный прогноз развития мирового угольного рынка до 2020 г. Предыдущий прогноз мирового спроса сокращен на 500 млн т (здесь и далее данные в приведены в тоннах угольного эквивалента – 7000 ккал/кг). Согласно уточненным данным, мировое потребление угля за 5 лет вырастет всего на 275 млн т до 5814 млн т (среднегодовой прирост 0.8 %) при сокращении потребления в США на 75 млн т и в Европе на 22 млн т. Основной рост потребления угля до 2020 г. прогнозируется в Индии (+149 млн т) и в странах Юго-Восточной Азии, за исключением Китая, для которого рост потребления не прогнозируется. В итоге в течение 5 лет доля угля в мировом балансе энергогенерации сократится с 41 до 37 %. У МЭА есть и более пессимистичный сценарий, в соответствии с которым мировое потребление угля до 2020 г. будет ежегодно сокращаться на 0.1 % до 5.5 млрд т в 2020 г.

При невысоких прогнозируемых темпах роста мирового спроса на уголь предложение угля на рынке, по прогнозу МЭА, будет возрастать до 95 млн т/год, или на 475 млн т к 2020 г. Таким образом, превышение предложения над спросом за пять лет вырастет еще на 200 млн т даже при оптимистичном сценарии развития. Это негативно скажется на мировых ценах на уголь, которые останутся на низком уровне.

Также следует отметить, что на рынках, в отношении которых прогнозируется основной рост потребления в ближайшие годы (Индия и страны Юго-Восточной Азии), позиции российских угольщиков неустойчивы. Логистика поставок из Индонезии, Австралии и ЮАР в данные регионы экономически привлекательнее по сравнению с поставками из России.

РАЗВИТИЕ ПРОЕКТОВ УГЛЕДОБЫЧИ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

Еще одну опасность для угольных предприятий Кузбасса представляет усиление конкуренции со стороны угольных предприятий Дальнего Востока.

Государство, в том числе, посредством создания территорий опережающего развития (ТОР) стимулирует реализацию масштабных инфраструктурных проектов и проектов по освоению новых районов угледобычи, расположенных ближе к портам отгрузки в восточном направлении – наиболее перспективном для экспорта в долгосрочном периоде.

В утвержденной Правительством РФ Программе развития угольной промышленности России до 2030 г. к реализации представлено 48 инвестиционных проектов, из них 21 проект касается регионов Восточной Сибири и Дальнего Востока. Максимально возможные объемы добычи угля в этих регионах к 2030 г. могут составить 175–208 млн т (прирост 66–99 млн т), в том числе энергетических углей 135–160 млн т (прирост 50–70 млн т).

В восточном направлении также планируется развитие транспортной инфраструктуры за счет развития Восточного полигона ОАО РЖД и портовых мощностей на Дальнем Востоке России. Запланировано строительство угольных терминалов в бухте Мучка, в бухте Петровского порта Восточный, бухте Суходол, на мысе Открытый, на острове Сахалин (рис. 3).

Реализация данных проектов позволит развивать экспортные поставки России в страны АТР, однако компании Кузбасса из-за больших транспортных расходов будут фактически отрезаны от этих рынков.

Учитывая вышеизложенное, приходится признать, что для Кузбасса добыча угля с последующей перевозкой на большие расстояния не имеет стратегических перспектив, и угольной промышленности этого региона необходима реструктуризация с целью адаптации к новым условиям.

Учитывая активное участие государства в развитии угледобычи Дальнего Востока, представляется справедливым его содействие и в структурном изменении угольной промышленности Кузбасса.

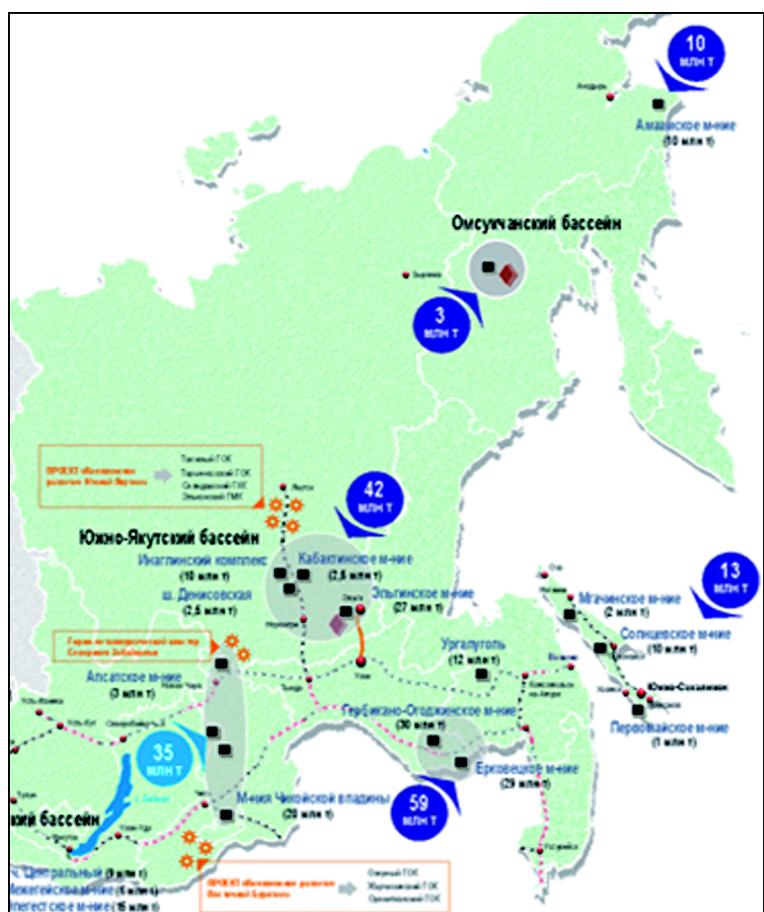


Рис. 3. Развитие проектов угледобычи на Дальнем Востоке (данные АО “Росинформуголь”).

При этом реструктуризация должна включать действия сразу по нескольким направлениям:

1. Закрытие убыточных предприятий с социальной помощью работникам;

2. Поддержка наиболее эффективных предприятий, которые будут ориентированы на обеспечение потребностей внутреннего рынка и экспортных рынков в западном направлении;

3. Переориентация предприятий, добывающих уголь с оптимальными свойствами для получения продуктов углехимии, на глубокую переработку угля.

Таким образом, регионализация угля на базе его глубокой переработки в месте добычи становится актуальной практической задачей.

СТРАТЕГИЯ КЛАСТЕРНОГО РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Учитывая отсутствие стратегических перспектив в классической добыче и реализации

угля в Кузбассе, в 2011 г. по личной инициативе д-ра эконом. наук, профессора, Заслуженного экономиста Российской Федерации, председателя Российского организационного комитета Всемирного горного конгресса, председателя Совета директоров Георгия Краснянского была создана группа компаний (ГК) “КАРАКАН ИНВЕСТ”. Сегодня в ее структуру входят следующие компании:

1. Управляющая компания ООО “КАРАКАН ИНВЕСТ” (Москва – Кемерово).
2. Угледобывающее предприятие ЗАО “Шахта Беловская” (Кемеровская обл., Беловский р-н, пос. Новый Каракан, разрез “Караканский-Западный”).
3. Логистическое предприятие ООО “Белкоммерц” (Кемеровская обл., г. Белово).
4. Инжиниринговое предприятие ООО “Промышленник” (Кемеровская обл., г. Белово).
5. Торговый дом ООО “Каракан Энерго Трейд” (Москва – Кемерово).



Рис. 4. Кластерное развитие бизнеса.

В основе стратегии ГК “КАРАКАН ИНВЕСТ” лежит принцип регионализации: повышение доли использования угля в непосредственной близости от мест угледобычи для энергогенерации и в качестве сырья для глубокой переработки с целью получения широкого спектра продуктов с высокой добавленной стоимостью (дизельное топливо, бензин, битум, этилен, метanol, минеральные удобрения и другие продукты углехимии).

Реализация подобного подхода требует значительной технологической реструктуризации всего процесса добычи угля, его использования и переработки, но позволяет снизить относительную долю транспортных издержек и риски колебаний на отдельных внешних рынках (рис. 4).

Сегодня, спустя пять лет можно уверенно признать, что “КАРАКАН ИНВЕСТ” – это крепкое угольное предприятие, это бренд, это разрез “Караканский-Западный” с годовой добычей угля 4 млн т.

Главной задачей Караканского угольно-энергетического кластера (КУЭК) остается организация прогрессивного угольного предприятия на основе кластерного подхода, которое максимально эффективно использует полезный ископаемый ресурс, объединяет в энерготехнологический комплекс несколько однородных элементов и при этом рассматривается как самостоятельная единица, обладающая определенными свойствами.

Элементы кластера представлены рядом комплексов:

- 1) единый добывающий;
- 2) электротехнологический;
- 3) перерабатывающий;
- 4) транспортный.

Все они обладают определенными свойствами и могут быть самостоятельными единицами, но объединяет их одно – уголь.

Данный проект служит наглядной моделью диверсификации частного угольного бизнеса с получением наибольшей экономической выгоды, благодаря увеличению доли продуктов с высокой добавленной стоимостью за счет глубокой переработки.

Проект предусматривает экономически просчитанную и продиктованную логикой очередьность ввода в эксплуатацию каждого из указанных элементов комплекса:

1) якорная часть комплекса – единый добывающей комплекс с годовой добычей в 4 млн т угля марки Д;

2) ввод в эксплуатацию электротехнологического комплекса целесообразен только с вводом в работу шахты;

3) введение в строй транспортного комплекса оправдано после увеличения добычи свыше 6 млн т угля в год;

4) перерабатывающий комплекс ориентирован на углехимическую продукцию и должен строиться совместно с транспортным комплексом в увязке с инфраструктурой для транспортировки товарной углехимической продукции.

В перспективе модель КУЭК может использоваться другими угольными предприятиями Кузбасса в качестве образца.

ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ КОМПЛЕКС КУЭК

В силу тематической специфики конференции хотелось бы подробнее остановиться на перерабатывающем комплексе. Что он из себя представляет?

Перерабатывающий комплекс – это производство из угля углехимической продуктой линейки, новых продуктов с высокой добавленной стоимостью. Выгоднее всего использовать для переработки уголь невысокой товарной стоимости. В нашем случае это отсев угля крупностью 0–6 мм.

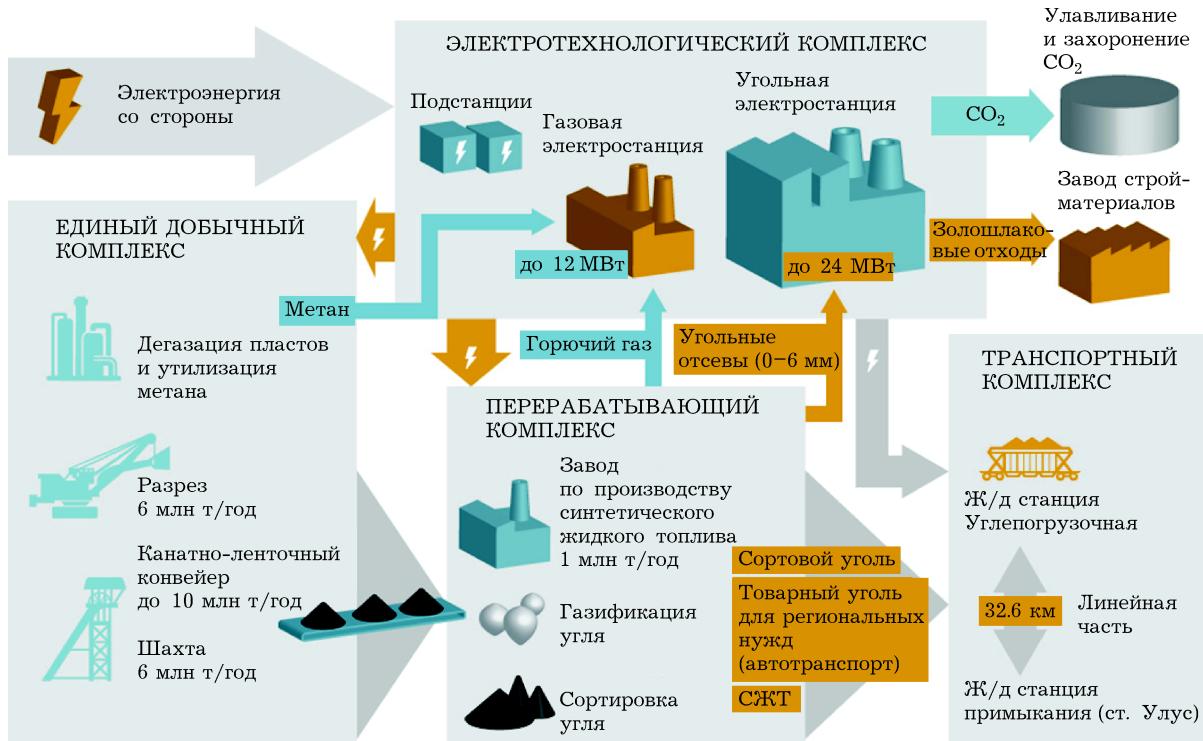


Рис. 5. Схема Караканского угольно-энергетического кластера.

Предварительные организационные работы по реализации проекта производства данного комплекса включают следующие этапы:

- 1) исследование угля;
- 2) адаптация технологии с целью получения определенного товарного продукта углехимии;
- 3) поиск перспективного рынка востребованного товарного углехимического продукта;
- 4) поиск конкретного конечного покупателя (покупателя-инвестора), который на долгосрочной основе готов выкупать всю произведенную товарную продукцию.

Исследование угля

С самых первых добытых тонн угля мы стали исследовать добываемый нами уголь на предмет пригодности его в качестве сырья для производства синтез-газа и жидкого топлива с применением разных технологий, в разных странах.

Эти исследования показали, что угли марки Д, разреза “Караканский-Западный” с низкой зольностью могут служить хорошим сырьем для производства синтетического жидкого топлива и химических продуктов. Об этом же свидетельствуют и результаты ряда ла-

бораторных испытаний: 1) Фрайбергской Горной академии (г. Фрайберг), 2011 г., путем газификации в газогенераторе с псевдоожженным слоем; 2) Шанхайской академии “Шеньхуа, КНР”, по технологии прямого ожигения с участием водорода. Степень инверсии при ожигании нашего угля превышает 93 %, выход жидкого топлива 61 %.

Мы проводили лабораторные испытания нашего угля в пароплазменной среде в Институте электросварки им. Е. О. Патона совместно с Институтом газа (Киев). Получен синтез-газ, насыщенный водородом (содержание H₂ 62.38 %).

Адаптация технологии

Способы, с помощью которых из углерода можно выделять полезные для химической промышленности продукты, широко известны.

Основной сырьевой ресурс химической промышленности – синтез-газ, который можно получить не только из угля, но из нефти и из природного газа. Но если цены на ископаемое сырье изменяются в ряду нефть > природный газ > уголь, то их запасы располагаются в обратной последовательности.

Подобные реализованные в мире проекты относятся к дорогостоящим. Из известных нам в мире современных предприятий глубокой переработки угля можно насчитать не более десяти, и все они стоят миллионы и миллиарды, и не рублей.

Капиталоемкость технологий газификации угля требует инвестиций почти в два раза выше, чем в нефтегазохимии.

Исходя из этого, мы определили для себя рынок не очень дорогих технологических комплексов и установок, которые применяются в основном в переработке ТБО. Они менее металлоемки и также могут использоваться для переработки угля.

Наши специалисты провели изыскания по проекту переработки угля в жидкое топливо (CTL). Выполнены предварительные расчеты экономической эффективности работы комплекса мощностью 1000 т угля/сут. Установлено, что данная технология может быть инвестиционно привлекательна и эффективна при ценах на нефть не ниже 80 долл. США за баррель.

В процессе изучения технологий глубокой переработки угля проанализирован опыт следующих компаний (табл. 1):

1. TransGas Development Systems (США) – газификаторы Uhde (Германия), технология газификации Prenflo с прямым охлаждением (PDQ).
2. The Linde Group (США) – эксперт в разработке и строительстве систем очистки горячего газа.
3. SIEMENS (Германия) – газификаторы Conoco Phillips E-Gas, Gas Schwarze Pumpe (GSP).
4. Exxon (США) – гидрогенизации угля под давлением.

5. General Electric (США) – парогазовая установка (ПГУ) с внутрицикловой газификацией.

6. Sasol (Pty) Ltd. (ЮАР) – технология Фишера – Тропша (Германия).

7. MorSanto Enviro-Chemical (США) – процесс Longard с вращающимся реактором.

8. D4 Energy Group (США) – технология пиролиза с последующим гидропиролизом.

9. Oxidental Research (США) – процесс Oxidental Flash Pyrolysis с получением бойлерного жидкого топлива.

10. Ebora (Япония) – Ругох Process с получением чистого газа с высокой теплотой сгорания.

11. Yankuang Group (Китай) – газификаторы на водоугольной смеси, разработки ECUST.

Поиск перспективного рынка востребованного товарного углехимического продукта

Мы рассмотрели несколько направлений по рынку продуктов нефтегазохимии и считаем, что сегодня хорошими перспективами обладают полученный из синтез-газа метанол (как сырье для дальнейшей переработки), а также полиэтилен.

Метанол – один из наиболее универсальных и широко используемых продуктов угле-нефтехимии. Повышение спроса на него служит индикативным показателем развития мировой промышленности. С 2002 по 2013 г. мировые мощности по производству метанола увеличились на 76.2 %, т. е. в среднем ежегодный рост в этот период составлял 5.3 %. В этот же период рост мирового спроса со-

ТАБЛИЦА 1

Примеры предприятий по глубокой переработке угля (Департамент (DOE) Управление энергетики горючих ископаемых (FE) / Национальная лаборатория энергетических технологий (NETL), база данных, газификация. Выдержка из базы крупномасштабных проектов газификации за пределами США

Заводы	Продукция	Объемы используемого угля, млн т	Стоимость завода, млн долл. США
Sasol (Pty) Ltd. (ЮАР)	8 млн т нефти	30.0	9 600
Clean Carbon Industries (Мозамбик)	3.2 млн т нефти	9.0	9 500
Shenhua Group (Китай)	1 млн т нефти	3.0	3 000
Yankuang Group (Китай)	0.5 млн т метанола	1.0	350
SES, Yima Coal Industry (Group) Co. Ltd. (Китай)	0.3 млн т метанола	0.9	250

ставил 66.2 % и достиг к 2013 г. 54 млн т (в среднем увеличение спроса в 2002–2013 гг. оценивается в 4.7 %/год).

Российские производители по-прежнему ориентируются на экспорт. Однако в связи с кризисом на мировых рынках рост экспорта сократился на 56.2 %. Потребление на внутреннем рынке в 2014 г. составило 2.1 млн т.

Есть ряд причин, по которым проект получения метанола сегодня экономически малоэффективен: 1) снижение стоимости метанола на мировых рынках из-за спада покупательной способности и объемов производства; 2) одновременное увеличение мощностей производства метанола на газе; 3) продвижение со стороны России проекта газификации промышленных регионов Китая; 4) общемировая тенденция стран с собственными запасами газа к более широкому использованию газа.

И все же перспективы углехимии в производстве метанола на мировом рынке есть.

Согласно прогнозам авторитетных международных рейтинговых агентств, к 2030 г. объемы мирового производства метанола вырастут более чем в 1.5 раза. Акценты сместятся в сторону стран Азии – к рынкам потребления (~65 %), где доминирующими останется Китай и где еще более широкое развитие получат технологии газификации угля.

Другой рынок потенциального продукта углехимии, который мы начали изучать, – более сложный, но не менее перспективный. Речь идет о полиэтилене.

Совокупный объем производства отечественных производителей полиэтиленов в целом соответствует спросу, но по отдельным сегментам рынка наблюдается дефицит (объем рынка составляет почти 2 млн т). Основные поставщики полиэтиленов – компании “Казаньоргсинтез”, “Томскнефтехим” и “Ставролен”.

Отечественный рынок в значительной степени удовлетворяется импортом, как по объемам (~30 %), так и по марочному ассортименту, например:

1. Рынок полиэтилена высокого давления (ПВД) является профицитным, при этом в стране пока немного компаний, которые могут похвастать положительным опытом переработки лучших марок полиэтилена, а производителей этих марок в России нет совсем.

2. Рынок полиэтилена низкого давления (ПНД), напротив, является дефицитным, хотя

загруженность мощностей по его производству близка к максимальной.

Как и в отношении метанола, отдельно следует выделить рынок Китая, где потребление полиэтиленов оценивается примерно в 21 млн т мощности с учетом трех новых заводов и превышает 13 млн т при импорте ПНД, ПВД – 9 млн т.

На первый взгляд, полиэтилен кажется привычным, обыденным, самым бытовым и банальным из всех крупнотоннажных полимеров. Однако растущие объемы его импорта свидетельствуют о том, что современный мир полиэтилена не исчерпывается продукцией российских предприятий.

Перспективные марки для производства труб, многослойных и металлизированных пленок, сшитый полиэтилен для кабельной изоляции, хлорированный полиэтилен – вот неполный перечень того, что участники рынка закупают сейчас за рубежом и что российская промышленность предложит им пока не может. В то же время на гребне мировой инновационной волны уже сейчас находятся совсем другие разработки: сверхвысокомолекулярный полиэтилен для изготовления защитных изделий; новые сополимерные марки для производства тонких пленок с улучшенными барьерными свойствами, способные к модификации марки для выпуска биоразлагаемой упаковки; марки ПЭВП, способные к многократной переработке без ухудшения потребительских свойств и многое другое. Разработка каждого из этих направлений обеспечивает инвесторам увереные позиции как внутри страны, так и на мировом рынке.

Сегодня с уверенностью можно сказать, что по объемам капиталовложений в строительство завода по переработке угля в метанол лидирует Китай.

В последних полученных укрупненных коммерческих предложениях от китайских компаний стоимость капитальных затрат при объеме производства 500 тыс. т метанола составляет 620 долл. США на 1 т произведенной продукции, что в 2–2.5 раза меньше американских и европейских аналогов.

Один из рассматриваемых нами сегодня проектов мы оцениваем по капиталовложениям в сумму до 500 млн евро, поэтому без партнера, соинвестора или государственной

поддержки реализовать его силами одного частного инвестора практически невозможно.

Поиск инвестора. По нашему мнению, одним из заинтересованных соинвесторов должен выступать конечный покупатель. К сожалению, в силу известных всем причин зарубежные партнеры не торопятся идти в инновационные проекты, которые могут быть реализованы в России.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В существующих условиях избытка газообразных и жидкых углеводородов отсутствует экономическая мотивация для создания, разработки и промышленного внедрения установок по глубокой переработке угля, так как получение продуктов углехимии будет более дорогим по сравнению с прямой переработкой нефти или газа.

В то же время углехимия является перспективным направлением развития, как с точки зрения энергетической безопасности страны, так и для угледобывающих предприятий. Она обеспечивает экономически рациональное использование ресурсов: при глубокой переработке 1 т угля получается продукция, эквивалентная по стоимости 5–6 т добытого угля.

Развитие углехимии в условиях растущих ограничений для угольных предприятий Кузбасса будет способствовать созданию новых рабочих мест, повышению устойчивости экономического положения предприятий за счет расширения ассортимента продукции с высокой добавленной стоимостью. Однако для этого необходимо разрабатывать недорогие отечественные промышленные технологии глубокой переработки угля.

Таким образом, развитие глубокой переработки угля в России возможно только за счет консолидации усилий научного сообщества, угледобывающих компаний и государства в рамках государственно-частного партнерства.

1. Требуется государственное участие в разработке пакета технико-экономических обоснований использования углей Кузбасса с целью определения потребительских свойств для различных процессов глубокой переработки угля по примеру стран с развитой углехимией.

2. Необходима интенсификация разработки отечественных технологий глубокой переработки угля с переходом к их промышленному внедрению. Группа компаний “КАРАКАН ИНВЕСТ” предлагает создать опытно-промышленный полигон на площадке разреза “Карачанский-Западный”, обеспеченной всей необходимой инфраструктурой и угольными ресурсами (в проект уже вложено 7 млрд руб. частных инвестиций).

3. Требуется выработать комплекс мер по государственной поддержке проектов углехимических производств в Кузбассе, включающий предоставление льготного кредитования, налоговых льгот, государственных гарантий по кредитам.

4. С целью ускорения реализации проектов углехимии необходимо изучать передовой мировой опыт и привлекать зарубежные компании.

5. Требуется решить проблему ликвидации кадрового дефицита среди специалистов по углехимии.

В январе 2016 г. на конференции “Перспективы развития углехимической науки, углехимических технологий и углехимических производств” принято решение обратиться в Министерство энергетики РФ и РАН с предложением поддержать создание опытно-промышленного полигона по газификации кузбасских энергетических углей на базе разреза “Карачанский-Западный”.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- CREON Energy [Электронный ресурс]: Конференция “Полиэтилен 2015” / 1 эл. опт. диск (CD-ROM);
- Argus [Электронный ресурс]: исследование мирового рынка метанола / Исследование Argus JJ&A Methanol Dynamics / <http://www.argus.ru/Argus-Consulting/Multiclient-studies/Petrochemical/Methanol-Dynamics/>;
- РБК [Неопубликованный отчет]: “Рынки продуктов глубокой переработки энергетического угля: Синтетическое жидкое топливо, Гуминовые удобрения, Полиэтилены, Метанол”. Подготовлено для Муниципального некоммерческого Фонда поддержки малого предпринимательства г. Кемерово.

